

Ernst Tjaden, Ranzijn Tuin & Dier:

'We willen alles gaan invoeren, tot en met de elektronische factuur'

Ranzijn Tuin & Dier bevindt zich op het gebied van FlorEcom nog volop in de opbouwfase. Het leveringsbericht (DES-ADV) zorgt er nu al voor behoorlijke logistieke tijdswinst. "Maar er staat nog veel meer op het programma," zegt Ernst Tjaden, verantwoordelijk voor logistiek en inkoop bij dit bedrijf. "We willen met behulp van onze software leverancier Floravision alles gaan invoeren, tot en met de elektronische factuur. We maken het rondje compleet."

Ranzijn Tuin & Dier is een keten van zeven tuincentra in het westen van Nederland. De planten worden vanuit een distributiecentrum in Aalsmeer verdeeld over de verschillende filialen.

Het stroomlijnen van de logistiek is één van de prioriteiten van dit bedrijf. Het leveringsbericht speelt daarbij een belangrijke rol. Ernst Tjaden: "Het leveringsbericht zorgt ervoor dat we de elektronische aanvoerbrieff van de kweker ontvangen voordat de producten daadwerkelijk worden afgeleverd. De elektronische aanvoerbrieff wordt gekoppeld aan de inkooporder, waaraan ook de interne verdeling hangt. Het systeem legt meteen de link met de inkooporder en de stickers rollen er automatisch uit. Deze werkwijze vergemakkelijkt de verdeling en bespaart tijd."

Volgende stappen

Een volgende stap voor Ranzijn is het gebruik van het FlorEcom-orderbericht. Afgezien van de bekende voordelen, zoals sneller en nauwkeuriger werken, levert dat voor Ranzijn extra logistiek voordeel op. "Momenteel faxen we de bestellingen nog. Op de fax zetten we het identificatienummer dat we meegeven aan elke order. Zodra we gaan werken met het FlorEcom-

orderbericht, verschijnt dat nummer vanzelf in het leveringsbericht en in alle verdere administratie. Zo koppelen we de EAB van de kweker automatisch aan onze inkooporder. Dat maakt het allemaal nog efficiënter."

Maar Ranzijn kijkt nog verder. Ernst Tjaden: "We willen ook zo snel mogelijk elektronisch onze facturen gaan controleren en dat kan met het FlorEcom-factuurbericht. De gegevens staan toch al in de computer, dus waarom zou je die niet gebruiken."



Ernst Tjaden: "Onze werkwijze vergemakkelijkt de verdeling en bespaart tijd."

Pionieren

Ranzijn behoort tot de eerste groep handelaren die aan de slag gaat met het pakket van Floravision. Dat betekent soms pionieren, zegt Ernst Tjaden. "Maar het zorgt ook voor concurrentievoordeel; we liggen op dit gebied voor op veel andere bedrijven. Bovendien kunnen we in dit stadium veel zaken nog naar onze eigen hand zetten. En persoonlijk vind ik het ook wel leuk om met dit soort nieuwe dingen bezig te zijn!"

Kwekers: lever de elektronische aanvoerbrieff op tijd in!

Steeds meer handelaren werken met het leveringsbericht (DES-ADV). De gegevens uit de elektronische aanvoerbrieff (EAB) zijn de bron voor het leveringsbericht. Op deze manier krijgen zij de gegevens van de EAB al binnen voordat de producten daadwerkelijk zijn gearriveerd. Dit levert veel logistiek voordeel op. Daarvoor is het echter wel noodzakelijk dat de kweker de EAB goed invult en op tijd inlevert! Bij Ranzijn gaat het in ongeveer negentig procent van de gevallen goed. Nu die laatste tien procent nog ...

Marc Duffhues, logistiek directeur Te Baerts Transport BV in Horst:

'SPITS kan ons tijd en kosten besparen'

"Wij denken er hard over om te gaan werken met de SPITS-berichten. Het is interessant omdat het ons tijd en kosten kan besparen. Onder meer doordat het elektronisch aanleveren van transportopdrachten de kans op fouten kleiner maakt. En dat geldt ook voor kwekers en handelaren. We onderzoeken momenteel of SPITS aansluit bij onze bestaande systemen op het gebied van planning en facturering," zegt Marc Duffhues, logistiek directeur bij Te Baerts Transport BV in het Limburgse Horst.

Sneller weten welke kweker hoeveel karren te vervoeren heeft en met welke bestemming. Dat is het doel van Te Baerts Transport BV. SPITS past uitstekend in dat plaatje. Marc Duffhues: "We hebben een aantal demo's gezien en dat stond ons wel aan. Als het aansluit bij onze systemen, zullen we het zeker gaan invoeren. Het is voor ons interessant om de gegevens over aantallen karren snel in huis te hebben, net als informatie over het moment dat de kweker de karren klaar heeft staan. We kunnen de ritten dan sneller inplannen, waardoor het vervoer efficiënter zal verlopen. En dat werkt kostenbesparend, voor de hele keten."

Het lijkt hem ook voor de kwekers handig als de gegevens over de te vervoeren karren gelijk met de elektronische aanvoerbrieven worden weggestuurd. "Het scheelt bellen of faxen. Wel hoop ik dat de kwekers straks massaal gaan meedoen met SPITS. Hoe meer bedrijven eraan meedoen, hoe efficiënter het wordt."

SPITS-berichtenset compleet

Meer efficiency, minder onnodige kilometers en lagere (keten)kosten; dat zijn de doelstellingen van SPITS (Standaardisatie Project Informatie voorziening Transport Sierteelt). Met de eerst ontwikkelde berichten (voorlopige en definitieve transportopdracht) kunnen de collectief vervoerders hun ritten vroeger en dus beter plannen, wat het vervoer efficiënter maakt. FlorEcom heeft onlangs de laatste vijf standaardberichten ontwikkeld, wat de berichtenset compleet maakt. Deze zullen onder meer worden gebruikt voor het bestellen van fust, het aanmelden van vrachtwagens en het aanleveren van het statusbericht.

Florinettarieven met ruim tien procent omlaag!

De Florinettarieven gaan per 1 januari 2006 met ruim tien procent omlaag. Dit is een gevolg van het feit dat het gebruik van Florinet in de afgelopen periodes is gestegen.

De nieuwe tarieven zijn:

	huidig tarief	1-1-2006
Postbusabonnement	€ 140,-	€ 125,-
SMTP-abonnement	€ 3.800,-	€ 3.400,-
prijs per extra MB* (vanaf 11 MB)	€ 28,-	€ 25,-

*het aantal vrije MB's binnen het standaard Florinet abonnement blijft 11 MB.

Florinet via internet: betrouwbaar én snel!

FlorEcom-gebruikers kunnen gebruik maken van Florinet of het 'openbare' internet. Steeds meer gebruikers gaan over op ADSL, vanwege het feit dat ze daar geen inbelkosten betalen en dus in permanente verbinding kunnen staan met hun klanten en leveranciers. Kiezen is echter niet nodig, want via een VPN-verbinding kunt u de voordelen van beide combineren: de betrouwbaarheid en veiligheid van Florinet en de snelheid en het communiceren zonder inbelkosten van ADSL. Een kleine honderd FlorEcom-gebruikers maakt inmiddels gebruik van een VPN-verbinding.

Meer informatie over het aanvragen en inrichten van een VPN-verbinding zijn te vinden op de website van FlorEcom: www.florecom.nl.

Tracking & Tracing op Flora Holland vestiging Naaldwijk:

BBdisScans

FloraHolland vestiging Naaldwijk biedt vanaf oktober kopers en aanvoerders die gebruik maken van BB-distributie een nieuwe dienst aan. Hiermee wordt de dienstverlening van BB-distributie naar zowel kopers als aanvoerders verder verbeterd. Via internet kunt u voortaan volgen waar uw producten zich bevinden vanaf aankomst bij de docks van BB distributie Naaldwijk tot en met de aflevering bij de koper. U kunt deze informatie ieder moment van de dag opvragen. Door BBdisScans op internet te raadplegen krijgt u sneller inzicht in de aflevering van uw producten.

FloraHolland wil met de realisatie van de dienst BBdisScans een belangrijke bijdrage leveren aan deze ketentransparantie.

Voor nadere informatie kunt u terecht bij FloraHolland, BB-Distributie Naaldwijk, T 0174-632440.

Varenkweker Herman Ruhé uit Aalsmeer:

‘FlorEcom-module van AntEater bevalt ons uitstekend’

“Wij werken nu een jaar met de FlorEcom-module van AntEater en het bevalt ons uitstekend. Hij is erg gebruikersvriendelijk en wat vanzelf kán gaan, gaat vanzelf,” zegt Herman Ruhé, mede-directeur van Ruhé Plants. Dit vier en een halve hectare grote bedrijf, met locaties in Aalsmeer en Amstelveen, teelt varens en aloccasia.

Ruhé Plants werkte al jaren met het EAB-pakket van AntEater. Herman Ruhé vond het dan ook een logische stap om ook de FlorEcom-module van deze softwareleverancier te nemen. “We waren de eerste gebruiker, dus we hebben veel contact gehad met de ontwikkelaar en er is nog een beetje aan gesleuteld. Maar inmiddels werkt het perfect. Binnenkort wordt er ook een telefoonmelding aan het pakket toegevoegd. Ik krijg dan een seintje op het moment dat er een FlorEcom-bericht binnenkomt. Dat vind ik voldoende; het afhandelen van de FlorEcom-orders via de mobiele telefoon is voor mij niet nodig, wij beantwoorden de order altijd via de computer.”

Onvermijdelijk

Ruhé Plants ging van start met FlorEcommen omdat je, volgens Herman Ruhé, moet meegroeien met zaken die in de toekomst onvermijdelijk zijn. “En de kortingsregeling van de veilingen betekende nog eens een extra duwtje in de rug. Dat compenseert een flink deel van de kosten.”

Ruhé Plants ontvangt de orders van twee handelaren nu rechtstreeks via FlorEcom en een ander deel via het BB en MVA. Maar het grootste deel van de orders komt toch nog binnen via de telefoon.

Herman Ruhé vindt dat op zich geen probleem. “De inkopers hebben dan vaak nog een vraag die ze willen stellen. Wel denk ik dat het aandeel FlorEcom-orders op den duur zal toenemen.”

Tips

Het werken met FlorEcom bevalt hem goed, maar hij heeft toch nog twee tips. “Het komt voor dat ik een orderbevestiging naar een koper stuur en dat ik een foutmelding krijg vanwege beladingsgegevens die niet kloppen. Diezelfde gegevens stonden echter in het bericht dat ik ontving. Zorg ervoor dat in de orders die kwekers krijgen de correcte beladingsgegevens zijn opgenomen. Verder wil ik de medewerkers van MVA en BB de tip meegeven altijd een rechtstreeks telefoonnummer of een mobiel nummer in de order te zetten en niet een algemeen nummer. De contactpersonen zijn dan beter en sneller bereikbaar voor eventuele vragen.”

Herman Ruhe: “Je moet meegroeien met zaken die in de toekomst onvermijdelijk zijn.”



Import Blumex Export BV FlorEcom capable

Blumex is sinds kort FlorEcom-capable. Deze Aalsmeerse im- en exporteur van bloemen en planten gaat echter nog niet meteen bestellen via FlorEcom. Eerst is het bedrijf, in samenwerking met MVA (Marketing & Verkoop Aalsmeer), bezig de bestelprocessen te verbeteren.

In 2006 zal Blumex beginnen met het versturen van FlorEcom-bestellingen. Het bedrijf zal, om het bestelproces zo efficiënt mogelijk te maken, zo veel mogelijk gaan werken met directe aanbiedingen van kwekers. Verder hoopt het bedrijf dat nog meer kwekers zich zullen gaan aansluiten bij FlorEcom.

Bijzonder systeem

Blumex heeft de software voor de FlorEcom-module intern door eigen professionals laten bouwen. Het bijzondere van het FlorEcom-systeem van Blumex is dat er een koppeling is gemaakt met het internetbestelsysteem dat Blumex voor zijn klanten gebruikt. Dat is mogelijk doordat dit systeem zijn aanbod baseert op het productenaanbod van de Landelijke Aanbodsbank. Een bestelregel van de klant is daarmee gekoppeld aan een aanbodsregel van een kweker. Met andere woorden: Blumex kan automatisch via FlorEcom een inkoopbestelling aanmaken op basis van een bestelregel van de klant.

FlorEcom maakt berichten 'Linnaeus-proof'

FlorEcom is momenteel bezig met het 'Linnaeus-proof' maken van de standaardberichten. Dat betekent dat ze geschikt worden gemaakt voor productcodes van zeven cijfers in plaats van de huidige vijf. Ook het maximale aantal sorteerkennmerken wordt verhoogd. Nu zijn het er twintig, straks is het aantal kenmerken dat een kweker kan opgeven zo goed als onbeperkt.

Het oprekken van het aantal posities per productcode vindt plaats op 1 januari 2007. Dit is nodig omdat de VBN bijna geen productcodes meer te vergeven heeft. Het aantal sorteerkennmerken wordt verhoogd omdat handelaren steeds specifiekere informatie wensen over de producten die ze kopen. Dit is onder meer een gevolg van beeldveilen en 'kopen op afstand', waar inkopers de producten niet meer in levende lijve zien tijdens het veilproces.

FlorEcom-gebruikers hoeven voorlopig niets te ondernemen in het kader van Linnaeus; de softwareleveranciers zorgen ervoor dat de nieuwe software op tijd beschikbaar is.

Meer informatie over het nieuwe productcoderingssysteem Linnaeus vindt u op www.vbn.nl.

FlorEcom-demo voor kopers

Wat betekent de implementatie van FlorEcom voor een koper? Hoe werkt het? Waar haal ik de informatie vandaan om de orders goed te vullen? Deze vragen en meer komen aan de orde bij de demo die de Stichting FlorEcom heeft ontwikkeld. Deze zogenaamde FlorEcom-demo legt de FlorEcom-ordersystematiek op eenvoudige wijze uit aan inkopers en andere geïnteresseerden. De FlorEcom-demo is een getrouwe weergave van de huidige FlorEcom werkwijze. Het bevat alle elementen die onderdeel zijn van het aanbod- en orderbericht. De demo geeft een goed beeld van de toepassing van FlorEcom.

Daarnaast kan het softwareontwikkelaars ondersteunen door inzicht te geven in de onderliggende relaties en tabellen. De Stichting FlorEcom is eigenaar van de demo maar stelt de demo indien gewenst ook ter beschikking aan anderen.

Wilt u een demo?

Voor vragen of een demonstratie kunt u contact opnemen met Jolanda Robinson-Kuilboer, accountmanager kopers van de Stichting FlorEcom. Zij is bereikbaar onder 06-13154645 of via jolanda.robinson@floecom.nl



GMS: minder administratieve rompslomp voor handelsbedrijven

Groothandelaren kunnen de verzending van exportstatistieken naar HBAG en CBS voortaan combineren in één elektronisch bericht, de zogenaamde GMS-melding (Gemeenschappelijke Melding Statistiek). Speciale software zorgt ervoor dat de informatie automatisch terecht komt bij de Overheids Transactie Poort (OTP), die het weer doorstuurt naar de twee organisaties. De communicatie loopt via Florinet en is dus veilig, betrouwbaar en snel.

De overheid wil de administratieve lasten voor het bedrijfsleven verlagen en daarbij speelt de OTP, de elektronische brievenbus van de overheid, een centrale rol. Bedrijven hoeven hun gegevens maar één keer in te sturen en de OTP zorgt voor verdere verspreiding onder overheidsinstellingen. Het is de bedoeling dat handelaren in de toekomst bijvoorbeeld ook hun ICT/ICL listings en douaneaangiftes op deze manier kunt afhandelen.

Drie groothandelsbedrijven - Lemkes Export BV, Hamifleurs BV en Wesseling Export BV - werken inmiddels met de GMS-melding. Dit bericht is, net als alle FlorEcom-standaarden, gebaseerd op de EDIFACT-standaarden en sluit dus aan op de bekende sierteeltberichten. Alle handelsbedrijven die het bericht willen gaan gebruiken kunnen met hun bestaande Florinet-abonnement direct aansluiten op de OTP. Meer informatie is verkrijgbaar bij Ben Ensink (telefoon: 0297-380010) en te vinden op www.floecom.nl